

JORNADA-TALLER

INNOGLOBAL

PROGRAMAS EUREKA Y RUSSIP

Óscar Fernández Moyano
Coordinador Oficina Eureka Española
Departamento de Acción Tecnológica Exterior

Índice

1. Introducción a Eureka
2. Los proyectos de Red
3. Clusters Eureka
4. Oportunidades
5. Programa Russip

1. Introducción: Motivaciones

- La empresa necesita hacer (o mantener) un producto/servicio/proceso competitivo que responda al mercado
- Un modo de hacerlo es invirtiendo en I+D+i
- Identificar potenciales beneficiarios
 - Acometer un proyecto que es demasiado grande para hacerlo en solitario
 - Acceso a tecnologías o conocimiento de otras empresas
 - Requiere colaboración en toda la cadena de valor
 - Tiene la solución al problema de otra empresa
 - Habilidades de acceso que faltan
 - Acceder a nuevos mercados
 - Compartir riesgos
- Promoción dedicada multicanal

1. Introducción: Dificultades

- Desconocimiento del proceso internacional y del nacional y sus criterios: falta de contacto con las oficinas
- Proyectos de transferencia tecnológica/prestación de servicios en donde no hay colaboración efectiva
- Falta de capacidades tecnológicas de alguno de los socios
- Dudas sobre la situación financiera de algún participante
- No se explican bien los 3 grandes aspectos de evaluación
- Mala calidad en los instrumentos más competitivos
- Poca dedicación en la preparación de la documentación

1985

37.000+
mio€

5.900+
proyectos

2016

11600+
pymes

3800+
universidades

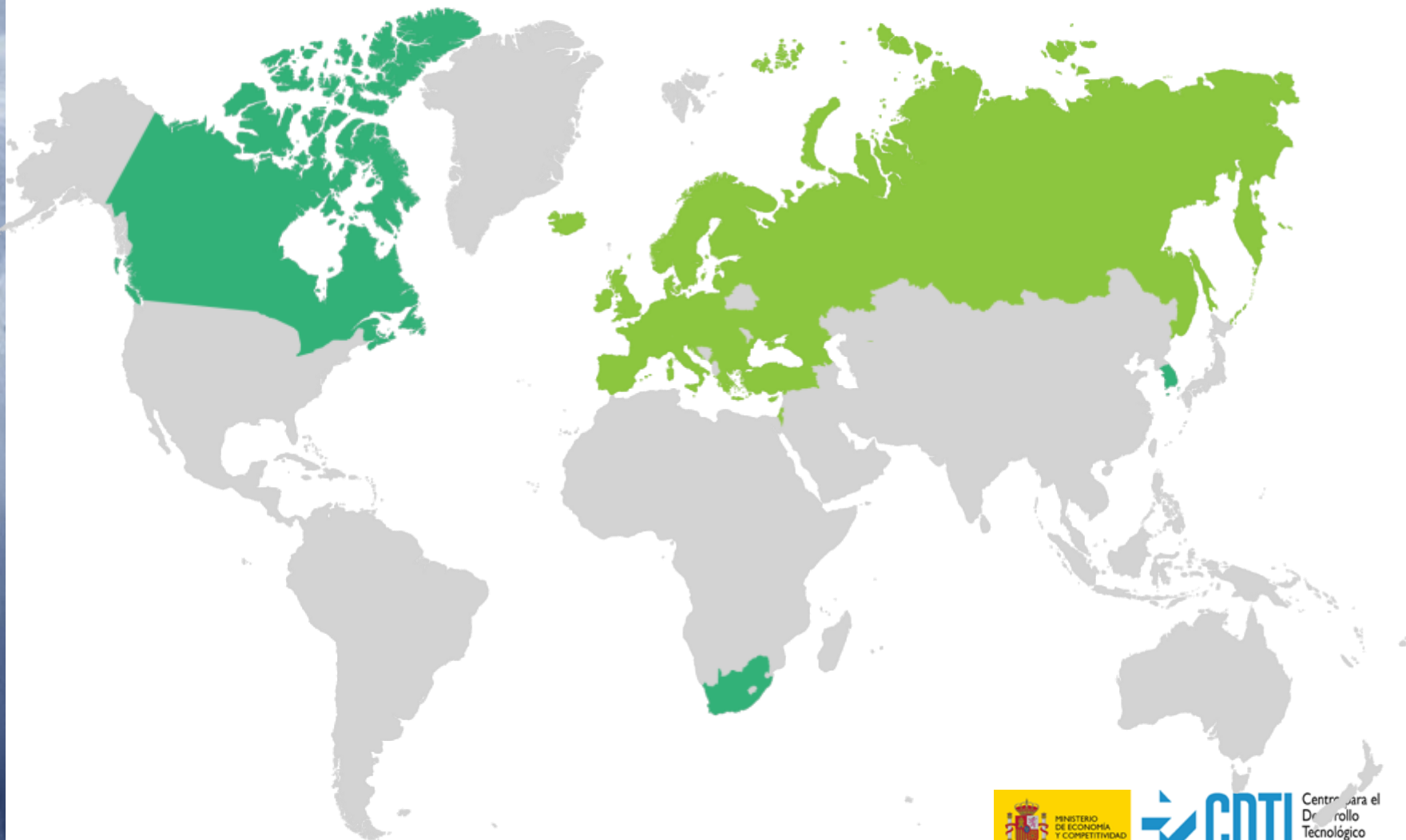
4000+
centros de
investigación

7300+
grandes
empresas

1. Introducción: Países (I)

● Países asociados

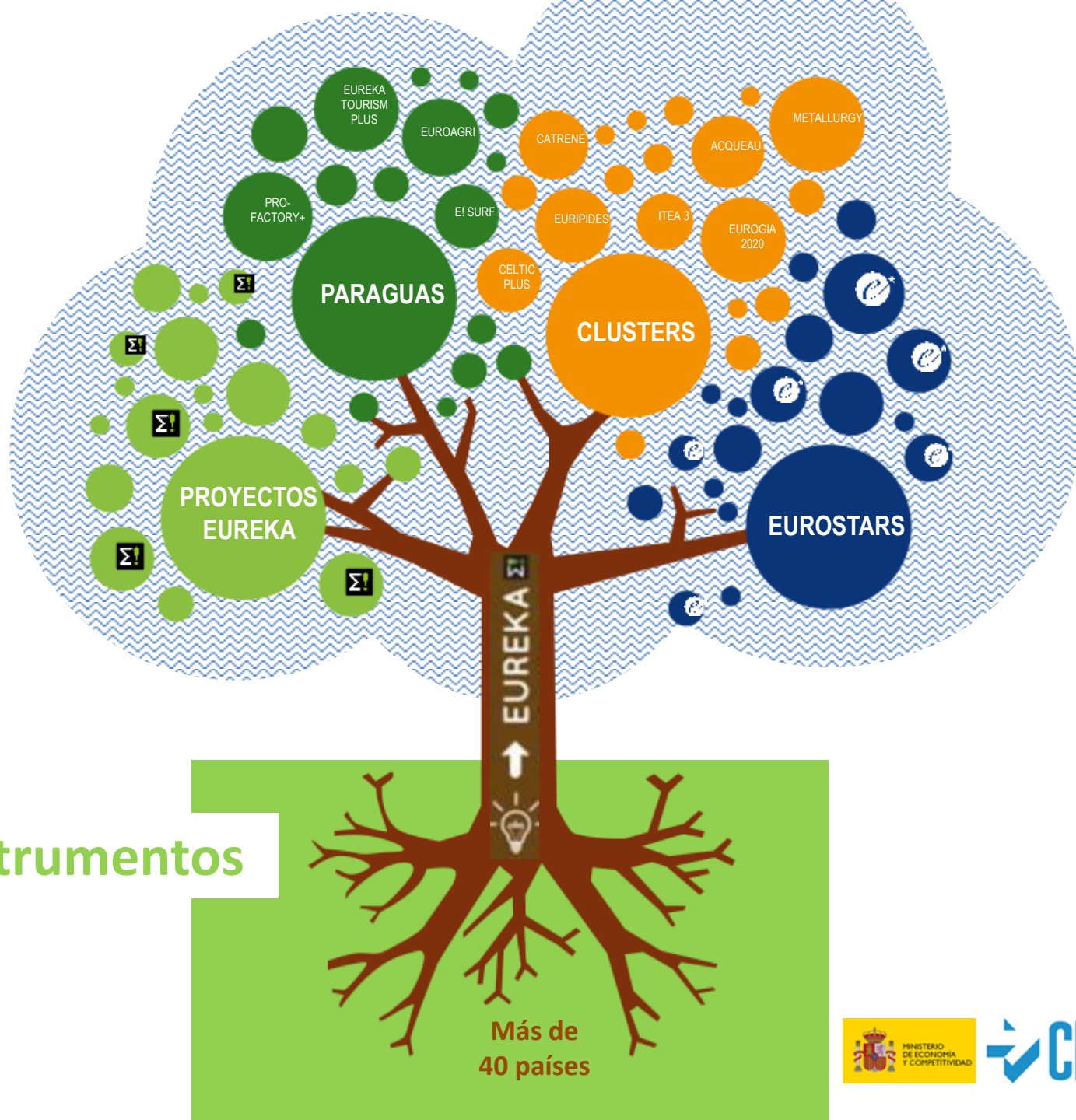
● Países miembros



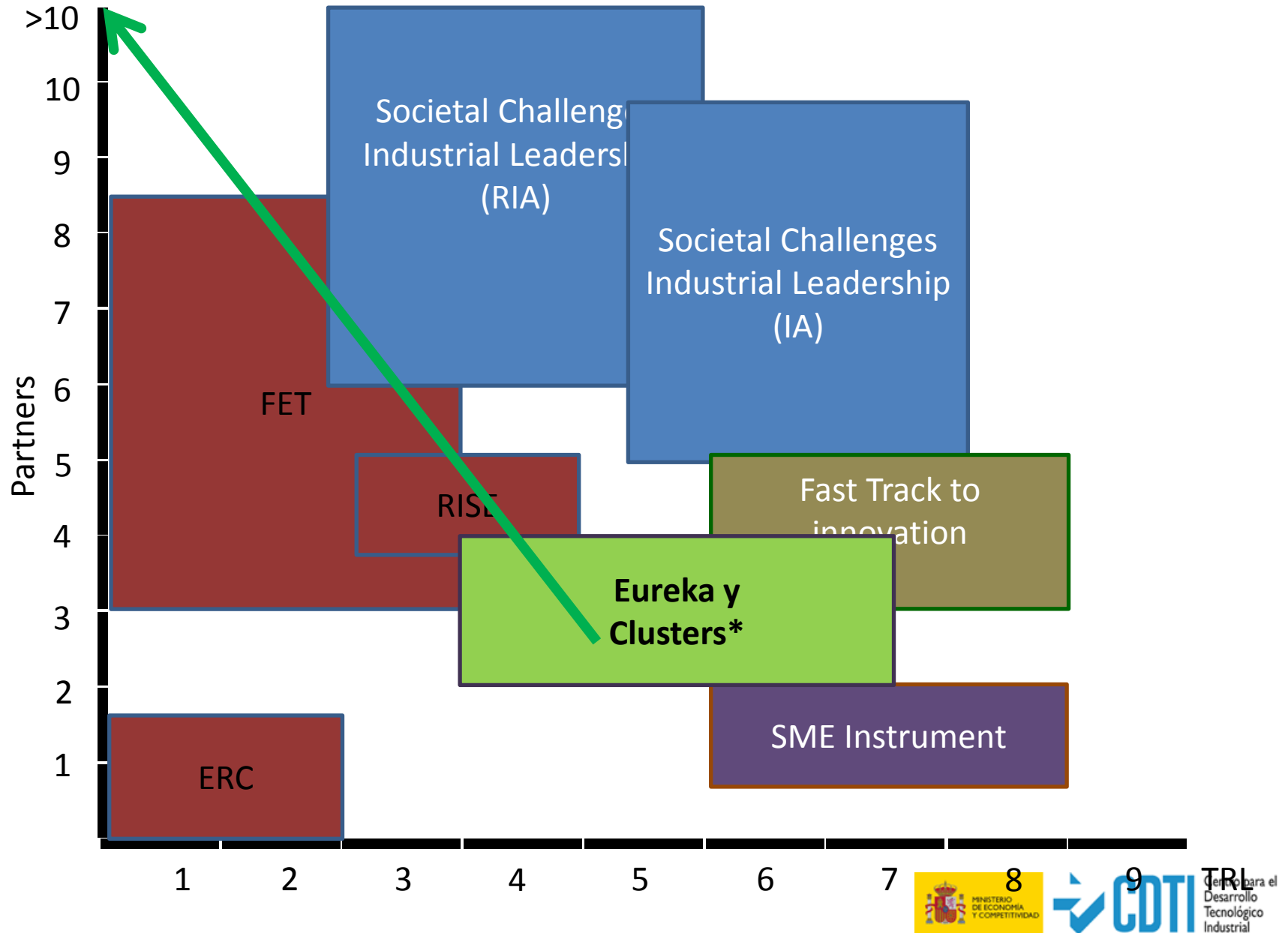
1. Introducción: Países (II)

- No se recomiendan países a priori. Las condiciones de los países pueden variar de año en año
- En general, los países Eureka suelen tener actividad en uno o varios instrumentos
- Se intenta evitar algunos países salvo que las empresas allí se autofinancien: Italia, Grecia, Portugal.
- Los países de la “vieja europa” funcionan bien en líneas generales
- Los países del Norte suelen tener más actividad en Eurostars últimamente.
- Los países del Este pueden ser una buena opción para Eureka aunque es probable que la financiación tenga retraso
- Países cerca de Europa suelen ser activos: Israel y Turquía.
- Los países asociados tienen ganas de aumentar su actividad

Instrumentos



1. Posicionamiento Eureka en ERA



1. Introducción: Novedades

- Presidencia Española en Eureka (jul'16-jun'17)
 - Globalización
 - Nuevos Clusters: Fabricación avanzada y grafeno
 - Relanzamiento: mayor compromiso agencias financiadoras
- Regla 1+1 para países asociados (Canadá, Corea y Sudáfrica) y piloto Globalstars con Chile
- Programa bilateral con Rusia fuera de Eureka
- Posibilidad de hacer uso de misiones CDTI en Eureka



Proyectos de Red

2. Proyectos de Red: Características



Producto, proceso
o servicio
innovador
de uso civil



Participantes de
al menos
dos países
EUREKA



Sin restricciones
temáticas, reflejan
una **demanda del
mercado**



Financiación y
Evaluación en
cada país
(**descentralizada**)

solicitudes: **en cualquier momento** + llamadas

2. Proyectos de Red: Datos promedio

Datos
2008–2014



2–4 participantes



2–3 países



duración promedio

31 meses



presupuesto promedio

€1.74 millones

2. Proyectos de Red: Procedimiento

Solicitud de financiación en cada país

CDTI

Solicitud Eureka

- Application Form
- Consortium agreement
- Memoria Preliminar proyecto Eureka

Solicitud financiación CDTI

- Memoria Completa
- Declaraciones
- Cuentas anuales



**Proyectos Financiados
+ informes motivados**

2. Proyectos de Red: Claves del éxito (I)

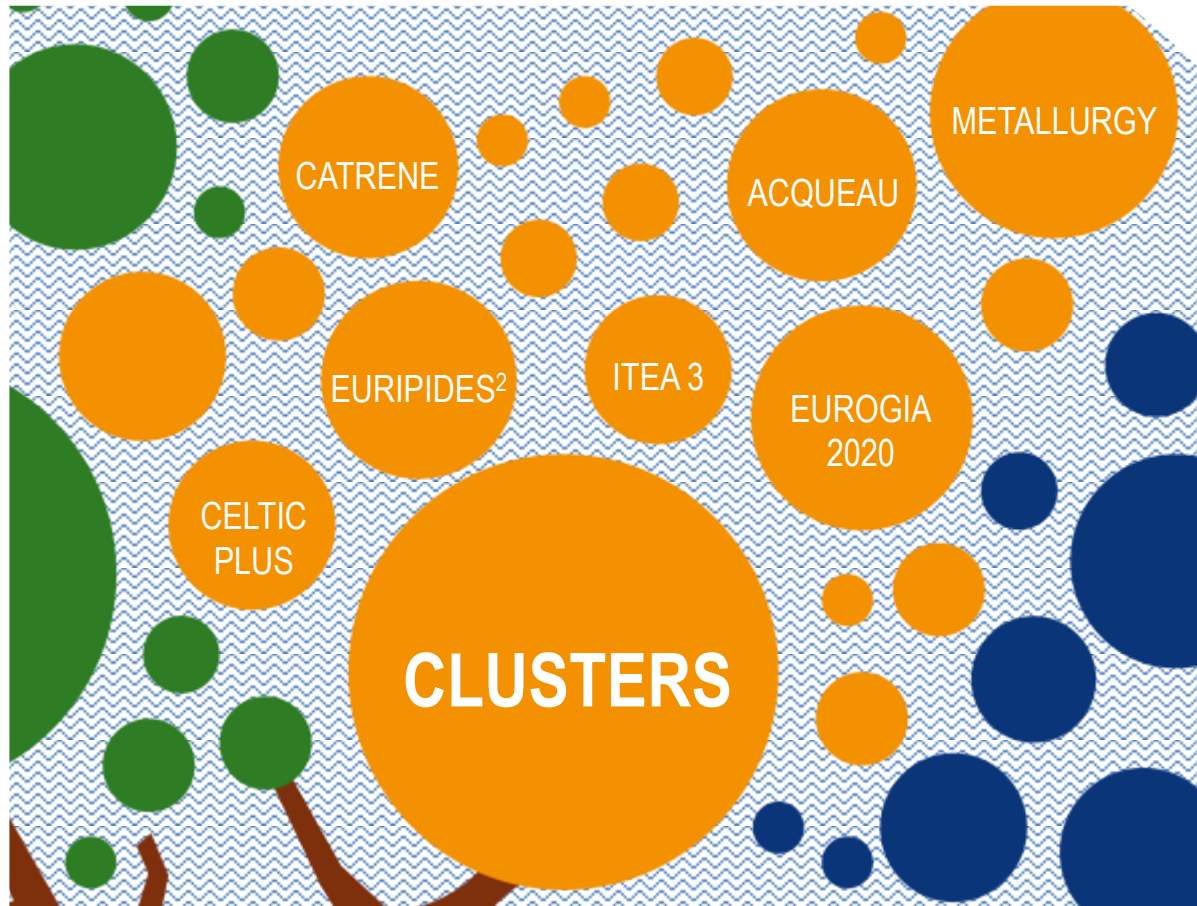
- Conocer los aspectos generales del programa: manuales
- Hacer uso de las oficinas nacionales para aspectos propios de cada propuesta: orientación y asesoramiento
- Tiempo suficiente para la preparación
 - Búsqueda de socio, propuesta de proyecto, acuerdo de consorcio, etc.
- Buscar la excelencia en los grandes bloques de evaluación: consorcio/gestión del proyecto, tecnología y mercado/impacto

2. Proyectos de Red: Claves del éxito (II)

- Consorcio/Gestión
 - Mostrar la capacidad de cada socio para cumplir con sus compromisos
 - Gestión, habilidades científicas y técnicas de cada parte, así como sus recursos financieros
 - Hacer una propuesta de cooperación *win-win*
 - Mostrar las complementariedades y valor añadido de la cooperación transnacional durante y tras el proyecto
 - Explicar claramente la metodología utilizada en el proyecto
 - Desglose de costes realista y correcto/adecuado/justo
 - Definir objetivos claros, medibles y que se puedan verificar
 - Indicadores de éxito para los desarrollos tecnológicos
 - Resultados comerciales y financieros que se buscan

2. Proyectos de Red: Claves del éxito (III)

- Tecnología
 - Señalar el carácter innovador de la propuesta
 - Presentar nuevas aplicaciones industriales y su impacto en el sector
 - Análisis del riesgo: ¿Cómo se pueden mitigar/suavizar/aminorar?
 - Hay que ser tecnológicamente ambicioso sin dejar de ser realista
- Mercado/impacto
 - Planes de producto, planes de explotación, estrategia de comercialización (plan de marketing)
 - Análisis y comparación con las técnicas vanguardistas /de última generación
 - Barreras de acceso al mercado
 - Ventajas competitivas
 - Cuota de mercado realista. ¿Conseguirá ROI?
 - Cómo protegerlo: Derechos de Propiedad Industrial
 - Destacar el riesgo y el carácter estratégico del proyecto en términos de impacto comercial y financiero esperados en una escala europea



3. Clusters: apoyo sectorial



Software para
sistemas y servicios



Micro y Nano
electrónica



Telecomunicaciones



Energías bajas en
carbono



Sistemas
electrónicos

3. Clusters: Características



Iniciativas lideradas por la industria

- Medio plazo
- Sectores estratégicos



Gran número de participantes

- Principales actores del sector
- Amplia participación de PYMES (30–50%)



Promoviendo la competitividad europea

- Desarrollo de tecnologías genéricas y estándares
- Afrontando los retos de la sociedad y la economía europea

3. Clusters: Datos promedio

datos
2008–2014



4–14 participantes



3–4 países



Duración promedio

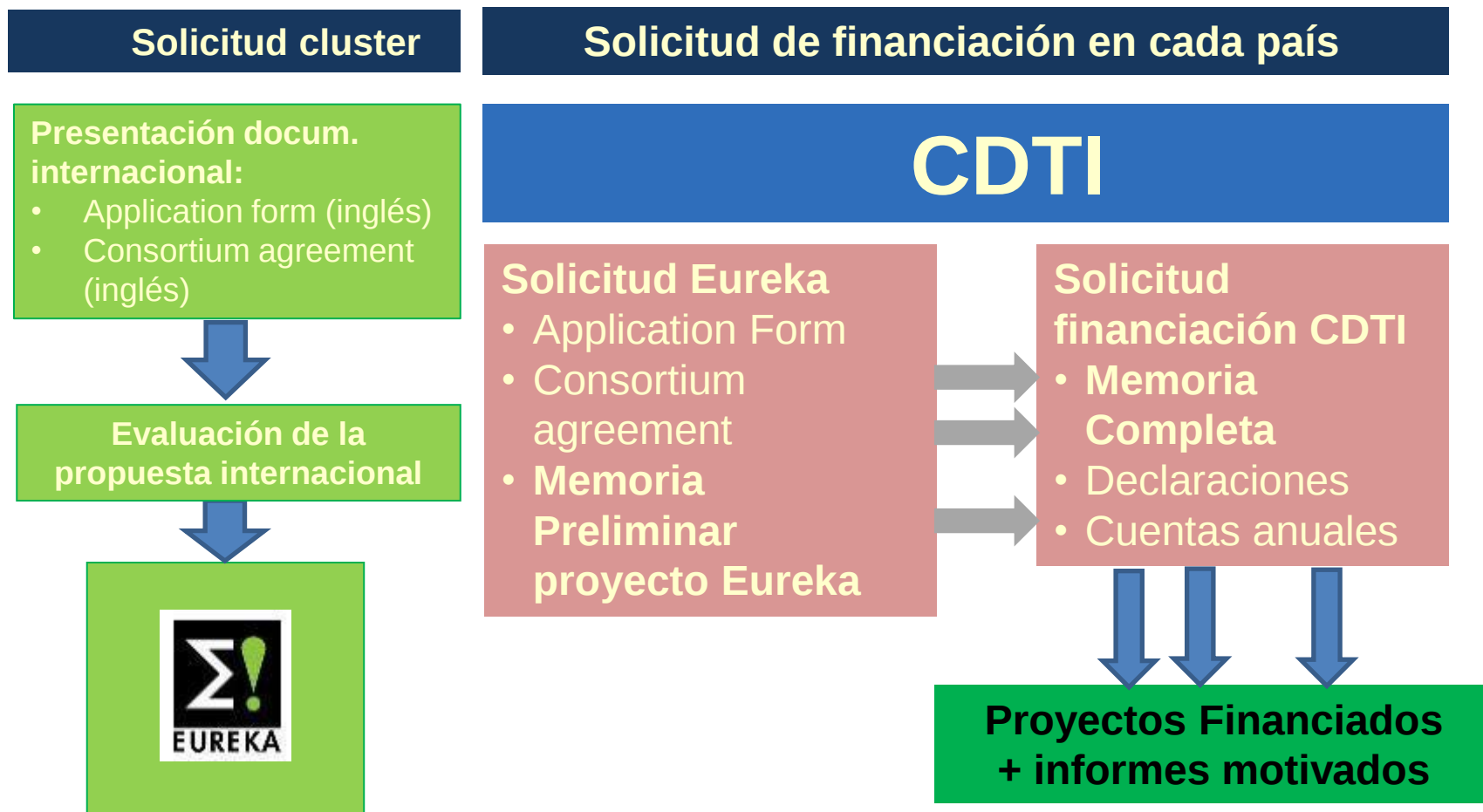
31 meses



Presupuesto promedio

€2 - €15 millones

3. Clusters: Procedimiento



3. Clusters: Tramitación

- **Solicitud Eureka en CDTI**
 - **Una única solicitud que realiza el líder del consorcio español**
 - En clusters que tienen una fase (CELTIC) se recomienda realizarla lo antes posible: incluso a la vez que la presentación de la FPP al cluster
 - En clusters con dos fases (ITEA 3, EURIPIDES, EURIGIA, etc.): se recomienda realizarla incluso a la vez que la presentación del PO al cluster
- Si la preevaluación es positiva: **se generan *N* solicitudes de I+D individuales**, una para cada empresa española
- **Cada empresa española debe completar su solicitud**

4. Oportunidades: Convocatorias (I)

- En Eureka se mantiene la filosofía de convocatoria abierta, se puede presentar en cualquier momento un proyecto con cualquier país
- En algunos casos se lanzan llamadas conjuntas para mejorar la sincronización de la financiación con la tramitación internacional pero no excluye a que se presenten también fuera de esas llamadas

4. Oportunidades: Convocatorias (II)



Programa	Gestor	Convocatoria	Apertura	Deadlines	Sello
Eureka	Israel	Call 2016	14-mar-16	09-jun-16	octubre
	Corea	Call 2016-2	01-abr-16	31-ago-16	octubre
	Austria	Call 2016	01-jun-16	27-sep-16	diciembre
	Holanda y Turquía en Agroalimentación	Call 2016 fase 1	01-abr-16	15-jun-16	-
		Call 2016 fase 2	01-jul-16	15-sep-16	febrero
	Turquía	Call 2016 fase 1	junio	septiembre	-
		Call 2016 fase 2	octubre	noviembre	febrero
	Canadá	Call 2016 fase 1	mayo	septiembre	-
		Call 2016 fase 2	octubre	noviembre	enero
Russip		Call 2016	03-may-16	08-jul-16	octubre
Eurostars-2		Cut-off date 6	15-jun-16	15-sep-16	18-ene-17

NOTA IMPORTANTE: Se recomienda no empezar el proyecto hasta 1 mes más tarde de la fecha de sello por efecto incentivador



4. Oportunidades: Convocatorias (III)

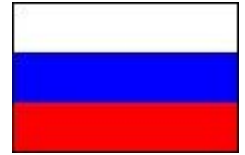


Programa	Gestor	Convocatoria	Apertura	Deadlines	Sello
Cluster	Acqueau	Spring 2016 PO	28-nov-16	01-mar-16	-
		Spring 2016 FPP	02-mar-16	15-jun-16	Pendiente
	Celtic+	Call 2016-3	26-may-16	15-oct-16	Pendiente
	Euripides ²	Spring 2016 PO	15-dic-15	10-mar-16	-
		Spring 2016 FPP	30-mar-16	12-may-16	26-may-16
	Eurogia2020	Call 5-1	24-nov-15	19-feb-16	marzo
		Call 5-2	20-feb-16	23-may-16	junio
	Itea3	Call 3 PO	13-sep-16	28-oct-16	-
		Call 3 FPP	28-nov-16	febrero	marzo
	Penta	Call 2016 PO	01-ene-16	15-mar-16	-
		Call 2016 FPP	13-abr-16	07-jun-16	06-jul-16
	Metallurgy	Call 2015 PO	27-may-15	31-jul-15	-
		Call 2015 FPP	pendiente	Pendiente	Pendiente

4. Oportunidades: Eventos

- Eureka general
 - Financiación con Innoglobal y Russip (7 junio, Madrid)
 - Taller Eurostars (12 julio, Sevilla)
 - Taller Eurostars (14 julio, Madrid)
 - Eurostars Annual event (12 octubre Amsterdam y 13 octubre, Bruselas)
- Clusters/Paraguas
 - Itea3 PO Days (13-14 septiembre, París): Software
- Eventos internacionales en países
 - Fresh Agromasov (23-24 junio, Madrid): Agroalimentación
 - Seminario FR-ES (29 junio, Madrid): Smart grids
 - ViniSmart FR-ES (30 junio, Madrid): Agroalimentación
 - Eilat-Eliot Green Energy Conference noviembre, Tel Aviv)
- Delegaciones de países a España
 - Canadá, World of Hydrogen (13-16 junio, Zaragoza): Energía
 - Canadá, European utility week (15-17 noviembre, Barcelona): Energía

5. Programa Russip: Introducción



- Rusia se ha integrado cada vez más en la economía mundial durante la última década:
 - Crecimiento de la inversión extranjera
 - Constante crecimiento de la productividad en la economía rusa
 - Tasa de desempleo muy baja
- A nivel político más innovación y menos dependencia de exportaciones energéticas: financiación pública
- Sector innovador en fase de transición:
 - Importante base científica y sistema desarrollado de educación en ciencia y tecnología
 - Distancia entre el I+D+i ruso y la demanda del mercado: falta de un sistema intermediario

TOP - DOWN

5. Programa Russip: Sectores/regiones



- Focalización de recursos en tecnologías con futuro:
 - TIC (Tecnologías de la Información y Comunicación)
 - Biotecnología y Tecnología Médica
 - Energía, Energías Renovables y Eficiencia Energética
 - Tecnología Nuclear
 - Nanotecnología y Nuevos Materiales
 - Seguridad y Antiterrorismo
- Moscú es el epicentro tecnológico pero con parques tecnológicos por todo el país
- Creación de Zonas Económicas Especiales

5. Programa Russip: Características



- Firmado entre la agencia FASIE y CDTI
- Procedimiento
 - Una sola fase con fecha de cierre: 8 de julio
 - Sellos en octubre
- Proyectos:
 - Duración máxima 24 meses
 - Balanceados: máximo 70% - 30%
- Financiación rusa
 - Programa Internationalization de FASIE solo para pequeña empresa*
 - Subvención: máximo 200.000€
 - Subcontrataciones (Universidades, Entidades públicas, Centros de Investigación) un máximo del 30%.

*NOTA: hasta 100 empleados y no más de 10 millones de euros de beneficios anuales, ni más de un 49% de participación pública, extranjera o de grandes empresas



Contactos Eureka en CDTI

- **Oficina Eureka en España**

- Oscar Fernández oscar.fernandez@cdti.es
- Oscar González oscar.gonzalez@cdti.es
- Juana Sánchez juana.sanchez@cdti.es
- Alicia García alicia.garcia@cdti.es
- Inmaculada Cabrera inmaculada.cabrera@cdti.es

- **República de Corea (Seúl):** Jordi Espluga Bach

jordi@sbc.or.kr

- **Rusia (Moscú):** Juan Ramón Rodríguez

rusia@cdti.es / juan.rodriguez@cdti.es

- **Canadá (Ottawa):** Marta Pastor

canada@cdti.es / marta.pastor@cdti.es

- **Sudáfrica (Johannesburgo):** Romina Calzada

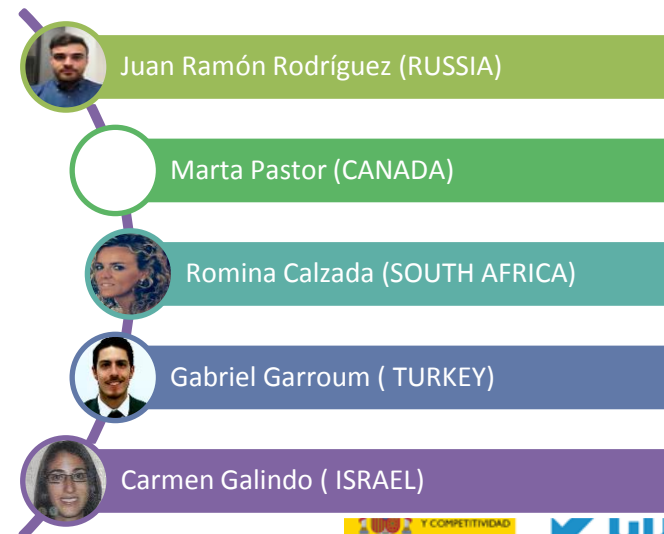
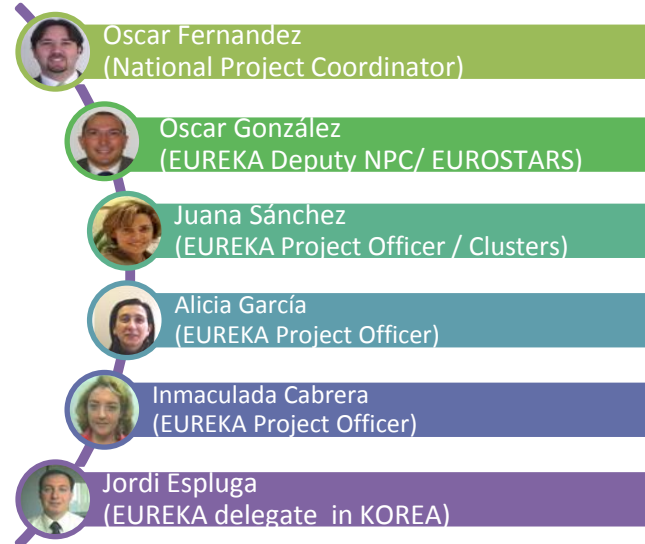
sudafrica@cdti.es / romina.calzada@cdti.es

- **Turquía (Estambul):** Gabriel Garroum

turquia@cdti.es / gabriel.garroum@cdti.es

- **Israel (Tel Aviv):** Carmen Galindo

israel@cdti.es / carmen.galindo@cdti.es



Eureka: Contactos y enlaces

- Eureka
 - www.eurekanetwork.org
 - www.cdti.es/index.asp?MP=7&MS=563&MN=3&TR=C&IDR=77
- Eurostars
 - www.eurostars-eureka.eu
 - www.cdti.es/index.asp?MP=7&MS=554&MN=3
- Clusters/Paraguas
 - Acqueau: www.acqueau.eu
 - Penta: www.penta-eureka.eu
 - Celtic+: www.celtic-initiative.org
 - EurekaTourism+: www.eurekatourismplus.eu
 - Euripides²: www.euripides-eureka.eu
 - Eurogia2020: www.eurogia.com
 - Itea3: itea3.org
 - Pro-Factory+: pro-factory-plus.eu

Muchas gracias por su atención



www.cdti.es



www.eurekanetwork.org



Eureka Network facebook



Eureka Network LinkedIn



@EUREKA_NETWORK

@CDTIoficial



!!!Y no hay que olvidar las listas de distribución!!!